

ABESCO - Associação Brasileira das Empresas de Serviços de Conservação de Energia

A atuação das ESCOs na viabilização de projetos de Eficiência Energética

Marco Antonio Donatelli

ABESCO - Presidente

ABESCO

- ✓ **Missão: “Promover o mercado brasileiro de Eficiência Energética, incrementando a competitividade da economia brasileira através de mecanismos de desenvolvimento sustentável”**
- ✓ **Fundada em 1997, com 15 associados.**
- ✓ **Atualmente conta com mais de 70 associados.**

Oportunidades: Regulamentação dos mercados de EE e energia

- Adequação de legislação que permita Contratos de Performance para Prédios Públicos – trabalho desenvolvido conjuntamente entre Abesco e Ministério de Minas e Energia.
- Recente lei do município de São Paulo obrigando a colocação de aquecedores solares em novas edificações.
- Regulamentação para Etiquetagem Voluntária do Nível de EE de Edifícios Comerciais e Serviços Públicos: sistema de iluminação, condicionamento de ar e desempenho térmico.

Parcerias

**Federações Nacionais e Regionais de Indústria e Comércio / Eletrobrás
- Procel / Petrobrás - Conpet / IPT / Finep / Sebrae / Governo Canadense
/ CIDA / World Bank (UNF&UNEP) / Sindicatos**

Outras associações relacionadas com a ABESCO

**Outras associações de outros países – expansão de fronteiras e troca
de experiências**

**Contatos com círculos acadêmicos – desenvolvimento de inovação
tecnológica**

Qualificação

Aspectos Legais

**Desenvolvimento de modelos financeiros que viabilizem os Contratos
de Performance**

Qualificação em técnicas específicas e inovativas



Evento Nacional realizado anualmente

-  **800 participantes registrados**
-  **78% da indústria e empresas de energia**
-  **Fluxo médio diário de 500 pessoas**
-  **60 Palestrantes**
-  **15 empresas patrocinadoras**
-  **17 instituições de suporte**



10 Encontros de Negócios de Energia regionais :

- Mobilização da indústria
- Divulgação das vantagens da Eficiência Energética
- Identificação de projetos para o PROESCO

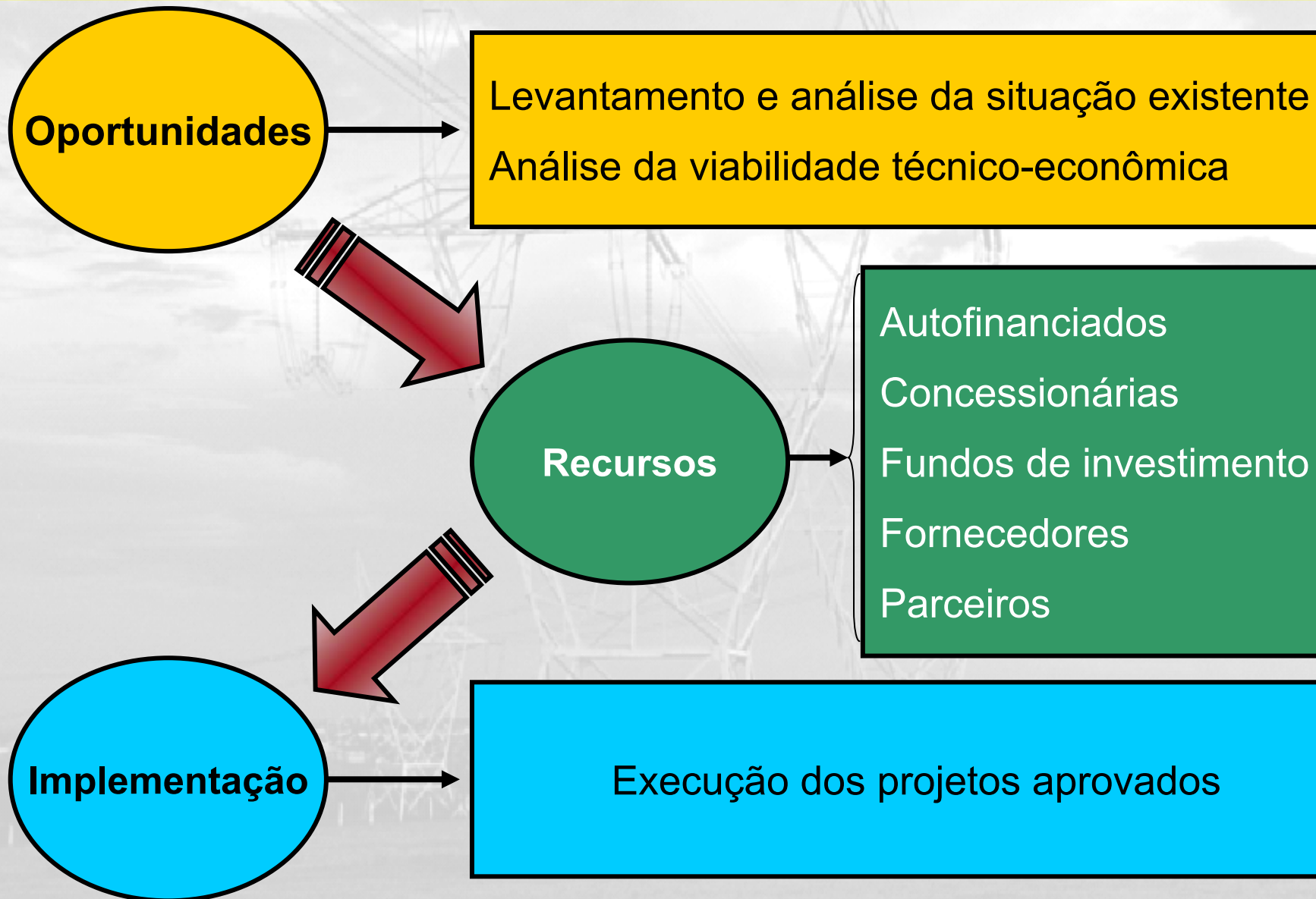


ESCO

A diferença entre uma **ESCO** e uma Empresa de Consultoria é que a ESCO **divide os riscos** com o Cliente final.

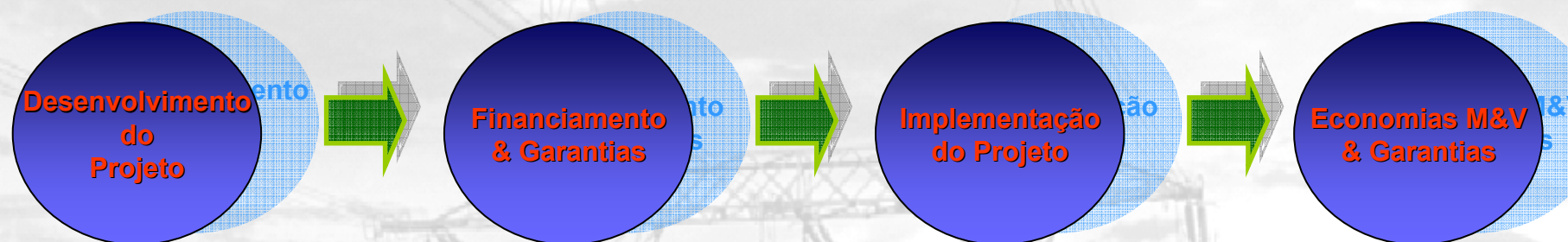
Não apenas em termos de investimentos (algumas vezes compartilhados), mas também em termos de não remuneração por um decorrente não atingimento dos resultados.

ESCO - Abordagem Comercial



FLUXOGRAMA PEE

“PROGRAMA DE EFICIÊNCIA ENERGÉTICA”



- **PRÉ-VIABILIDADE** – Identificação preliminar do potencial de economias e investimentos;
- **FINANCIAMENTO DO PROJETO** – Contrato de Performance;
- **VIABILIDADE** – Detalhamento das iniciativas a serem implementadas caso confirmada a viabilidade;
- **PROJETO E IMPLEMENTAÇÃO;**
- **MONITORAMENTO E VERIFICAÇÃO;**

Contrato de Performance



Custo Atual

Custos Reduzidos

Economias Compartilhadas com a ESCO

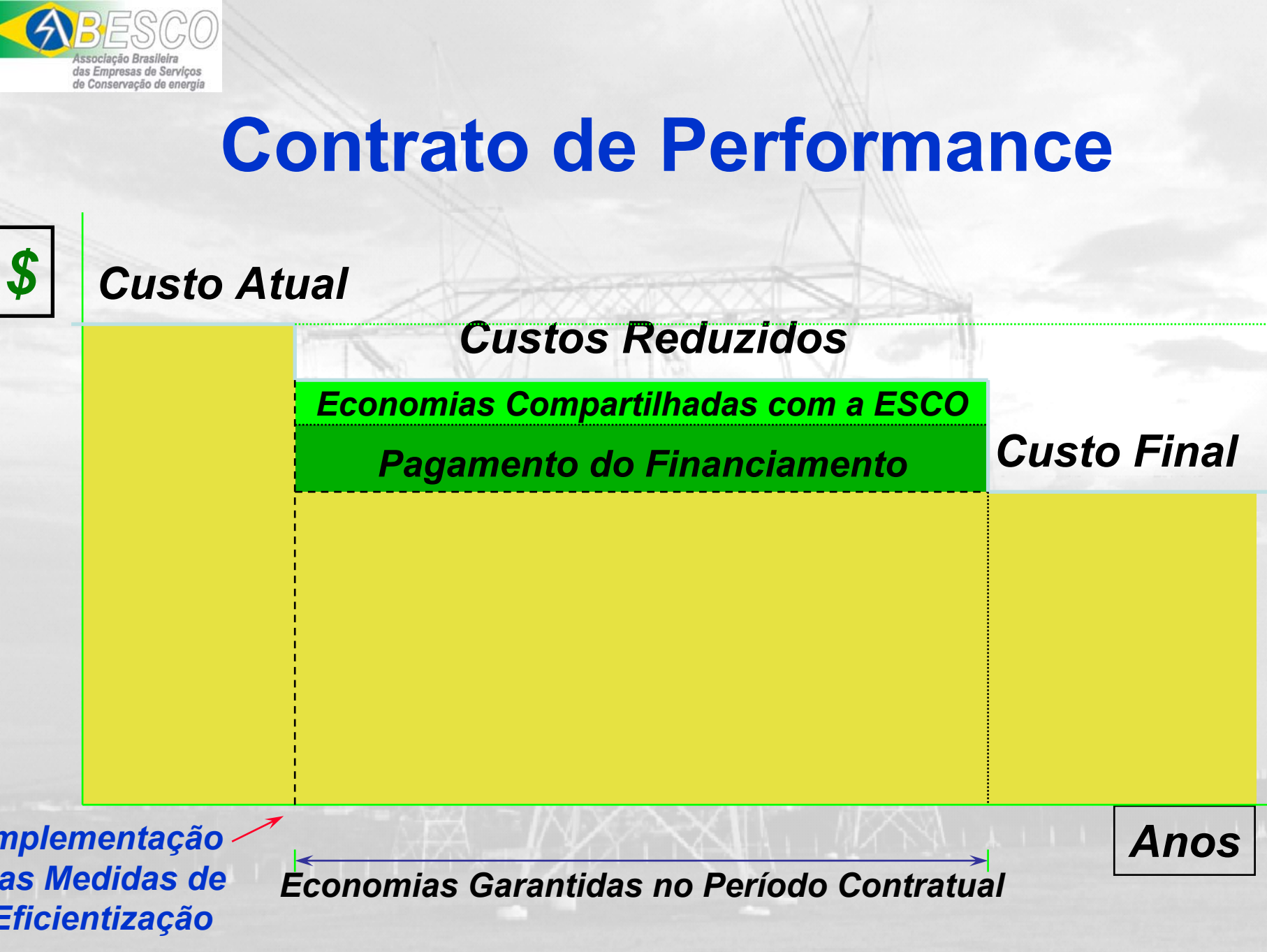
Pagamento do Financiamento

Custo Final

**Implementação
das Medidas de
Eficientização**

Economias Garantidas no Período Contratual

Anos



BENEFÍCIOS DO CONTRATO DE PERFORMANCE e das ESCO's

Especialistas focados no negócio da Indústria

Metodologia de Financiamento de Projeto baseado em

Fluxo de Caixa Positivo

Economias Garantidas

Acesso a receitas com MDL (créditos de carbono)

Melhoria do Desempenho da Indústria com Fluxo de Caixa Positivo



ELEVAR a “Vantagem Competitiva” da indústria através da otimização do desempenho energético, obtendo:



- **Menores custos com Energia**
- **Menor impacto ambiental da produção**
- **Maior Produtividade**
- **Melhor resultado financeiro**

FORÇAS

- A distribuição geográfica pelo Brasil é compatível com as oportunidades de mercado;
- Excelente qualificação técnica;
- Poder de decisão rápido – geralmente é o próprio dono que conduz o negócio;
- Boa integração entre as empresas;
- Especialização por conhecimento acumulado, o que facilita a segmentação do mercado;

FRAQUEZAS

- ⚡ Falta de capital para financiamento de seus projetos;
- ⚡ Falta de legislação e de conhecimento financeiro para adaptação dos Contratos de Performance para as características de seus clientes;
- ⚡ Meios de mitigar riscos com os financiamentos;

Falta de conhecimento do mercado industrial brasileiro com relação aos aspectos qualitativos e quantitativos do uso da energia e o potencial para sua redução, e as barreiras psicológicas para isto;

Falta de conhecimento do mercado com respeito aos projetos de Eficiência Energética;

Legislação que assegure contratos com os Serviços Públicos;

Falta de promoção e divulgação;

- ⚡ Aumento de tarifas de energia;
- ⚡ Possibilidade de uma nova crise energética;
- ⚡ Investimentos de recursos em Eficiência Energética;
- ⚡ Políticas públicas voltadas para energia e eficiência;
- ⚡ Pressão do mercado competitivo por redução dos custos;
- ⚡ Preocupação mundial com o desenvolvimento sustentável e o impacto ambiental;
- ⚡ Incentivo governamental para projetos de inovação tecnológica;

⚡ PROESCO

Dimensionamento do Mercado

POTENCIAL TÉCNICO DE ECONOMIA ANUAL



	POTENCIAL DE ECONOMIA		% CONSUMO TOTAL
	R\$	MWh/ano	
COMERCIAL	1.090.277.504	5.641.853	11%
INDUSTRIAL	912.077.776	9.175.645	6%
SANEAMENTO	283.045.591	1.470.579	15%
PODER PÚBLICO	301.887.998	1.575.433	17%
COND RESIDENCIAIS	125.180.071	560.128	15%
TOTAL	2.712.468.940	18.423.638	8%

Potenciais de Economia

Setor Industrial

Subsetor	% de economia
Químico	10%
Alimentos e Bebidas	10%
Ferro Gusa e Aço	8 a 30%
Aço Inoxidável e Outros Metais Ferrosos/Outros Metálicos	3%
Papel e Celulose	6%
Têxtil	6%
Ferro Ligas	5%
Cimento	7 a 19%

Setor Comercial

Subsetor	% de economia
Supermercados	23%
Hotéis	9%
Shopping Centers	28%
Hospitais	7%
Bancos	8%
Prédios Comerciais	11%
Telefonia	10%
Outros	10%

PROESCO

- ❖ Financia obras (incluídos estudos) e equipamentos;
- ❖ Financiados podem ser as ESCOs ou seus Clientes;
- ❖ Prazo de até 6 anos, incluída a carência de até 2 anos;
- ❖ Custo de TJLP + 5% ao ano;
- ❖ Contrato de Performance pode ser a garantia em financiamento à ESCO

MODALIDADES:

- ❖ OPERAÇÃO INDIRETA: PROJETOS COM RISCO TOTAL DO AGENTE FINANCEIRO
- ❖ RISCO COMPARTILHADO: BNDES E O AGENTE FINANCEIRO MANDATÁRIO ASSUMEM O RISCO DO PROJETO; PARTICIPAÇÃO DO BNDES LIMITADA A 80%.

OPERAÇÃO INDIRETA

Financiado	Custo Financeiro Anual	Participação	Prazo	Garantias
ESCO	TJLP	Até 90% do investimento	Total: Até 6 anos	A critério do Agente Financeiro
Consumidor	+ 1% + Spread (até 4%)		Carência: Até 2 anos	

RISCO COMPARTILHADO

ESCO	TJLP + 1% BNDES + 1% Banco + 3% Risco	Até 90% do investimento	Total: Até 6 anos Carência: Até 2 anos	Direitos creditórios	BNDES assume Até 80%
------	---	-------------------------------	---	-------------------------	----------------------------

Contem sempre conosco !

OBRIGADO

Marco Antonio Donatelli
ABESCO - Presidente

Fone: (11) 3549-4525

presidencia@abesco.com.br